

在这里体验浓浓城市烟火气

——川汇区农产品批发市场开业侧记

□记者 徐启峰 刘俊涛 文/图

天南地北的各色果蔬，琳琅满目的本地农副产品，还有诱人的价格、火爆的抽奖活动……10月26日，川汇区农产品批发市场（简称川农市场）盛大开业，吸引了上千名市民前来赶集，浓浓烟火气，升腾城之北。

“新鲜到货的海南火龙果，10元6个。”

“山东烟台大苹果，清脆多汁，批发价2.5元/斤。”

“陕西板栗红薯，软糯甘甜，味如板栗，1.6元/斤。”

市场里，各商家纷纷推出优质的产品和优惠的价格，不求赚钱，只求开市大吉，营造一波声势。

妆容精致的牛信信从冷库里搬出一箱箱苹果，大方地招呼着往来客人：“大家尝一尝，正宗烟台苹果，不甜不要钱。”

牛信信是周口人，在广东东莞卖水果已有10多年，如今回家创业，虽然辛苦，却依然保持着优雅的气质，成为市场里一道靓丽的风景线。

来自淮阳曹河的王邦营娴熟运刀，飞快地切割着生熟牛羊肉，生意火爆。“咱家牛羊肉，主打新鲜，足斤足两，童叟无欺，吃过了保你还会再来。”王邦营操起一块羊肉到电子秤上，“给您个优惠价，66元，祝您吉祥如意。”

许多市民围在临时搭建的舞台前，等候抽奖。川农市场运营方开业大酬宾，推出六重优惠活动，为宣传造势，为商户赋能。抽奖券、鸡蛋券、返奖券、现金券、捕鱼券……券券有惊喜；电动三轮车、热水器、保温杯、雨伞……礼礼皆心意。

李阿姨逛了一圈市场，收获满满——洋葱、芹菜、火龙果、蜜桔、熟牛肉，还有抽奖得到的一把雨伞、一尾活鱼。她笑呵呵地说道：“市场货品全，价格也公道。以后我会经常来逛逛，这里离家很近、很方便。”兰兰果业的老板娘范恒兰十分忙碌，店里的水果卖得很好，尤其是柚子和火龙果。“市场很给力，推出了多项优惠活动，许多顾客拿着消费券到我店里消费。在这里做生意，我很有信心。”

川农市场负责人介绍，川农市场是川汇区着力打造的大型农贸市场，位于汇丰路东段，占地面积4万多平方米，规划建筑面积7.3万平方米，已建成交易平台4栋，建筑面积约3.2万平方米，在中心城区所有农贸市场里，体量排名第二。目前市场商铺出租率达97%，剩余几个铺位正在洽谈中，满员运营，指日可待。“川农市场解决了城市北区没有大型农贸市场的问题，我们将努力把市场运营好，把城市浓浓的烟火气留在这里。”该负责人满怀信心地说。

据了解，川农市场开业典礼将一直延续到11月24日，在此期间，市场运营方还将陆续推出多种优惠活动。



蔬菜批发区一角。



川汇区农产品批发市场人如潮涌。

刘红涛：用箱包“装满”乡村致富梦

□记者 张猛 孙靖

20年前，刘红涛背着行囊离开家乡，奔向大都市；20年后，他在家乡创办的箱包企业已初具规模。如今，他依旧满怀热情，在乡村大地上以箱包为笔，擘画乡村致富的壮丽画卷。

1980年8月，刘红涛出生于西华县清河驿乡刘庄村的一户农民家中，有一个姐姐和一个妹妹，他是家里唯一的男孩，父母把他视若珍宝，但绝不溺爱，反而要求得更加严格。

刘红涛的父亲是个头脑灵活的人，做过各种生意，开过小卖部、卖过蔬菜、煮过卤肉。刘红涛从父亲身上学到了不少“生意经”，这也为他以后创业埋下了种子。从小学到初中，从高中到大学，刘红涛的学习成绩一直很好。在上学期期间，他酷爱英语，加上自幼就有经商的意识，高考他便报了西安科技大学的国际贸易专业，想着将来有一天把生意做到国外去。在大学期间，刘红涛卖过花、卖过电话卡，这些经历让他对经商有了进一步的认识。

2004年，刘红涛从西安科技大学毕业后，在河南双汇集团西北分公司工作了两年。公司军事化的管理让他得到了很大的锻炼，为今后的成长奠定了坚实的基础。可一直想经商的他又怎能满足现状。为了自己的经商梦，为了自己的创业梦，2006年6月，刘红涛从双汇集团西北分公司辞职，只身一人前往浙江沿海地区，开始了自己的淘金生涯。“当时穷困潦倒的时候，兜里只剩1元钱，还睡过车站里的长椅。”但刘红涛始终相信，他一定会出人头地。最后的1元钱让他又坚持了3天。之后，他到一家鞋厂工作，但不久后这个鞋厂倒闭了。

随后，刘红涛只身来到宁波，在一家箱包公司工作。在公司，他埋头苦干，这也为他以后成为“箱包大佬”奠定了基础。

“我在箱包公司是负责外贸业务，后来又去了车间，期间还在仓库干过，基本上公司的岗位我都干了一遍。”刘红涛非常感激他在这家箱包公司的经历，这让他对箱包的选料、加工、包装、销售等环节有了清晰的认识。

2011年，刘红涛创立了东阳市伟达利包业有限公司，从创业之初的几个人，发展到几十人，到后来的几百人，他的事业越来越大，越来越好。在发展的过程中，他也经历了风风雨雨，也经历了艰难困苦，但更多的是成功的喜悦。

“在外成功，终究是自己一个人的成功。”刘红涛是农村人，事业有成的他时刻牵挂着家乡的发展，时刻牵挂着家乡的父老乡亲，时刻想着能有机会为家乡做点事。

2017年9月，刘红涛回到家乡创业。他要为家乡的经济发展和乡村振兴作贡献。在清河驿乡党委、乡政府的支持下，刘红涛在家乡成立了河南锦晨箱包有限公司。他在原有扶贫车间的基础上，扩大了车间规模，增加了产品种类，打开了销售市场，生产的背包、书包、购物袋、冰包、礼品包等20多种箱包，出口欧美、日、韩、东南亚等30多个国家和地区。目前该公司有工人100余人，年产值超2000万元，带动20余名困难户就近就业、脱贫致富。

“公司给那些不能来上班的人员安排一些能够带回家做的手工活，灵活的工作方式方便了大家，让员工们既学到了技术，又增加了收入。”刘红涛介绍说。

刘红涛凭借着坚韧不拔的毅力和勇于拼搏的精神，一次次克服困难，在逆境中崛起，用自己的实际行动诠释着青春的意义。他相信，那个装满希望的箱包，将带着乡亲们的梦想走向更广阔的世界。

周口籍大学生返乡创业故事