

去年我市城镇居民人均消费性支出 15357.47元

同比增长8.9%

本报讯(记者 奕娜)2014年,我市经济继续保持快速发展势头,城镇居民消费支出增速明显。据市统计局的调查显示,2014年,全市城镇居民人均消费性支出15357.47元,比上年同期增长8.9%。其中,市民用在吃穿上的消费最大,分别为4426.11元和2263.99元。

食品花费占大头
随着城镇居民物质生活水平的不断提高,人们对于“吃”更加讲究。2014年,全市人均食品支出4426.11元,虽然在八大类消费支出中增速不算过快,但仍是城镇居民消费的主体。

超市的大量涌现以及餐饮业的迅猛发展,为城市居民的消费提供了便利条件,也促进了人们对食品消费质量的提升;人们的食品消费更加注重合理调整膳食结构,追求食品的营养性、均衡性和多样性,保健、环保的绿色食品备受人们

青睐,这些都是促使我市城镇居民消费支出持续增长的主要因素。

衣着消费档次不断提升
爱美之心人皆有之,每个人都喜欢把自己打扮得漂漂亮亮。随着生活水平的提高,我市城镇居民对衣着的要求也由原来的“好看、实用”转向了“品位、时尚”,消费日趋高档化、个性化、精品化。

2014年,全市城镇居民人均衣着消费2263.99元,比上年同期增长46.5%,是2014年增长最快的消费支出。

交通通信支出略有增长
随着生活节奏的加快,高科技信息产品的迅速普及,通讯产品价格不断下调,各种现代化通讯工具更多地进入居民家庭,促使居民交通通信支出略有增长。

2014年,全市城镇居民人均交通和

通讯支出1624.96元,比上年同期增长0.4%。

居住条件不断改善
随着收入的增加,人们对改善居住条件的要求越来越高,房屋装修等居住支出有所增长。

2014年,全市城镇居民人均居住支出1662.22元,比上年同期增长5.7%。

家庭设备用品支出小幅增长
居民住房条件的改善,促使添置家具、家电消费的支出呈上升趋势;居民对电冰箱、微波炉等耐用消费品需求逐步向品牌化、高档化及节能环保型转变,加快了耐用消费品更新换代步伐。2014年,全市城镇居民家庭设备用品及服务支出1432.30元,比上年同期增长10.3%。

教育文化娱乐服务支出结构优化
受惠于国家对义务教育收费减免的

新政,城镇居民教育文化支出结构越来越合理化。2014年,我市城镇居民用于教育文化娱乐服务的支出1299.24元,比上年同期增长11%。

杂项商品及服务快速增长
2014年随着居民收入的增长,人们用于金银珠宝、化妆品、美容美发等个人方面的支出不断增加,城镇居民用于杂项商品及服务支出是700.85元,比上年同期增长13%。

医疗保健支出有所下降
生活水平好了,居民保健意识增强,人们由过去的被动就医转向积极预防,在保健方式上也逐渐发生了变化。日常保健、定期检查、加强锻炼渐成时尚,医疗保健支出有所下降。

2014年,全市城镇居民人均医疗保健支出843.53元,同比下降9.3%。

线索提供:胡慧



周深公路谭庄段可耕地上建房成风

谭庄镇村民王某(电话 135XXXXXXX):近期,不少村民在周深公路两侧可耕地上违规建房,相关部门对此事置若罔闻。当地村民对违规建房一事是怨声载道。村民讲,周深公路西起郭庄东到赵庄,有十五六处正在建房,有的在打地基,有的上楼板,有的在粉墙,也见国土部门的人来过,后来不知什么原因就建了,据说是国土部门罚点钱也就默认了。一村民说,建这些房子都是给相关部门“打点过”的,不然的话国土部门会给他们“开绿灯”吗?

严控占用耕地红线,政府相继出台相关政策法规,为何国家的政策法规在这里成了一纸空文?是执法力度不够?还是相关部门得了好处,睁一只眼闭一只眼?

美好家园住着闹心

川汇区王先生(电话 135XXXXXXX):建安路亚新美好家园是一经济适用房项目,住上千户,居民几千人。该项目本是政府关注民生、服务弱势群体的一个窗口,但几个月来频繁停电、垃圾遍地的现象让居民怨声载道。美好家园存在着电力设施归属不清、无物业管理、业主委员会资格问题,这些问题希望市住建局、开发商和川汇区颍河社区等共同商讨,尽快解决。

新火车站应加强管理

川汇区李先生(电话 139XXXXXXX):本来高端大气上档次的周口火车站,却被站前广场上的商贩搞得乌烟瘴气,这些商贩原来都在广场外面,春运期间趁春运放假全跑广场里来了,特别是下午更是煞风景。建议有关部门关注一下这些问题,采取一些可行的措施,既不影响人家的饭碗,又不损害咱们周口的形象。

商水东关牛马交易市场臭气熏天

商水县张先生(电话 138XXXXXXX):商水县城东关的牛马交易市场2013年修好的水泥路总宽才4米宽,可是那些人把牛、马拴在这4米宽的路上,过个机动三轮车都困难。最严重的就是空气污染问题,路上到处都是牛、马的粪便,冬天还好点,一旦到了夏季,我们这片的居民就把门窗全部关着,屋里还是有股臭气,简直像在厕所里生活一样。请有关领导关注一下,还我们这片居民一片清新的空气吧!

(本报记者)

西华县迟营乡椿树章行政村牛楼村村民李香50多岁,患有心脏病、关节炎,丈夫体弱多病,整天卧床不起,家庭特别困难,包村民警、西华县迟营乡派出所所长陈阳光了解情况后,将李香一家作为重点帮扶对象,只要来村里一定到李香家里坐坐,嘘寒问暖,解决实事。图为陈阳光带着慰问品到李香家里进行慰问。

任君箫 李书洲 摄

我市开展“寻找最美志愿者”活动

本报开设固定专栏进行报道

本报讯(记者 李一)昨日,记者从市文明办获悉,为大力弘扬志愿者精神,进一步宣扬我市广大志愿者的精神风貌,让学雷锋志愿服务活动更加常态化,从3月份起到11月底,市委文明办、市文明办决定在全市范围内开展“寻找最美志愿者”大型公益活动。为促使活动顺利开展,本报开设固定主题专栏,寻找全市最美志愿者,并对其事迹进行宣传报道。

本次活动的参评范围为近年来在我市“学雷锋”主题活动中,积极参加关爱他人、关爱社会、关爱自然等志愿服务活动中表现突出的各类先进志愿者。本次

活动采取自荐、推荐与记者寻找相结合的方式。市委宣传部、市文明办成立的“寻找最美志愿者”评选委员会将对参与活动的志愿者进行综合考评,在所有上报及寻找展示的人选中评出20名候选人,经过公示后,评选出10名最美志愿者,并在“12·5”国际志愿者日对评选出的“最美志愿者”进行表彰。

全市各级文明单位、各类志愿服务组织和社会团体推荐或个人自荐,可以将相关材料发送至市文明办志愿服务专用邮箱:zkszyfw@163.com,或者拨打电话咨询推介:8269118、13592266938、15994191577。



“水立方的防水是咱干的”

——走近河南省润锋基防水防腐集团董事长龚富强

记者 侯俊豫 文/图

奥运会游泳场馆水立方、中央电视台新址等建筑作为北京标志性建筑,闻名全国。这些建筑和“防水之乡”项城紧紧连在了一起,确切地说,是承接这些建筑防水工程的项城人龚富强让它们连在了一起。

2月的一天上午,北京艳阳高照,记者一行如约来到大兴区的一座现代化商务楼的第8层,出了电梯,一个上写“河南省润锋基防水防腐集团有限公司”的玻璃隔成的办公区,呈现在记者面前。走进大门,阳光透过玻璃照射进房间内,静静地落在地板上,宁静而祥和。一位中等身材、衣着朴素的中年人,见到记者一行赶忙起身并握手说:“我一直在等你们!”

这位中年人就是河南省润锋基防水防腐集团有限公司董事长龚富强,今年47岁,是项城市孙店镇龚堂村人。就是这个“防水村”走出的“领头雁”,用短短20年时间,完成了从一个打工仔到年产值十几亿的企业集团老总的华丽转身。



龚富强(右)在接受采访

16 捆卷材扛上30层楼顶

“1986年,我读完高中后,家里经济条件不允许再继续读书,为了能挣些钱,改变贫困状况,便跟着一个熟人来到北京做防水……”龚富强介绍,他当时的想法很简单——就是干几年防水挣些钱,回家盖房子和娶媳妇。

“当时,人们称干防水叫‘搞沥青’,从字面上就可以理解,防水和沥青有分不开的关系。”龚富强说,刚到北京时,他和同村的几个人没有地方住,也没钱租房,就随便找个废弃房子居住,这样就不用交房租了。白天干活时,他们三个人一组,而他负责熬沥青、掂壶(掂沥青用的容器),有时候还得掂油毡、铺油毡。夏天天气炎热,可龚富强不得不顶着烈日,坐在火炉边熬沥青,沥青冒出的浓烟和刺鼻的气味,让他无法睁开眼睛。

“一般做防水都是在楼顶、屋顶上做,这就要求把油毡搬到楼顶上,一卷油毡90多斤,那时的大楼几乎没有安装电梯,得扛上去。”龚富强回忆,一次,他和工友到一家单位楼顶做防水,30层高的楼没有电梯,这可急坏了一同去的几个工友。

“怎么把防水卷材弄到这么高的楼上去呢?”既然接下这活,就得想办法给人家干好,就是扛也得把卷材扛上去!”就在大家拿不定主意时,年轻的龚富强坚定地说。龚富强用肩膀扛着卷材一卷一卷往30层楼顶扛,从大清早一直干到下午,硬是把16卷卷材全部扛上楼。看着铺好的楼顶,龚富强欣慰地笑了,全然

忘记了疲惫。

“那时候,我凌晨3点半就起床收拾工具熬沥青;中午大部分在工地上凑合着吃,一盒米饭就能撑一天;晚上回到住处已经很晚了,倒头就睡。”龚富强回忆,当时,就这样一个月下来,每个人平均得到了100多元工钱。

工伤之后渴求新技术

这段在北京打工的日子让龚富强记忆犹新,至今,他的手上还有打工时留下的伤疤。

“你看,这个伤疤就是干活时被沥青烫伤的。”龚富强说,一次,他在一个工地的楼顶干防水工程,楼顶的风太大了,耳边满是风声。当龚富强一只手提着滚烫滚烫的沥青的浇壶往下倾倒沥青时,不幸的事情发生了,沥青被吹到了龚富强的另一只手上。“啊呀,不好……”感到钻心的疼痛后,龚富强立即把浇壶往地上一扔,赶紧跑到了背风处。一同干活的工友跑了过来,把他送到医院救治。

经过治疗,龚富强的手保住了,可是需要一段时间的休息,才能逐渐恢复。于是,龚富强回到了老家龚堂村。

在家养病期间,他并没有闲着,不断地查找资料,了解新的防水知识和技术。当他得知外地已开始用新型卷材进行防水施工的消息后,他兴奋不已,并下决心要去学习这项技术。

“熬沥青,不仅污染环境,而且不安全,弄不好就会烧伤人。”龚富强逐渐意识到,沥青防水技术已经落伍了,要想有更好的发展,就必须掌握新的防水技术。等到手稍做好些后,他远到大庆市学习当时比较先进的防水技术——SBS卷材热熔技术。经过半年的认真学习,他熟练掌握了一项新的防水技术。

怀揣新技术闯市场

学到新技术后,龚富强来到濮阳一个建筑工地做防水,当时跟着他一起来的还有10多名老乡。在濮阳,龚富强第一次运用了新防水技术。“当时,在防水

核心提示

项城能捧回“中国建设工程防水之乡”称号,可以说是该市30万防水“大军”汗水和智慧结晶。在北京打拼多年的龚富强,就是这支防水“大军”中的一位优秀代表。他经历多年的摸爬滚打,成立了自己的防水集团,并带领3000多名项城老乡先后承接出色完成了奥运会游泳场馆水立方、中央电视台新址、中国建筑文化中心、中国海洋石油大厦等重点工程的防水业务,年产值十几亿元,在北京、上海等大中城市建筑行业为项城防水及家乡人民争得了荣誉。

施工上,SBS卷材技术掌握和使用者较少,我就尝试着用这种新技术做防水,没想到第一次就获得成功。”龚富强说。

随后,龚富强怀揣着新技术,奔走建筑工地,承接防水工程。龚富强说,1992年,中国和亚洲一个国家要在北京合作建设一个环保中心项目,当时承接这个项目的一个老板知道他掌握有SBS卷材热熔防水技术后,主动跑到他的家里,请他去做这个项目的防水工程。

“你到北京来做防水,我一个月给你1000元钱……”得到这位老板的承诺后,他带着家乡的10多个人来到了北京,凭借自己掌握的技术赢得了建筑商的认可。“一个月1000元钱的工钱,在当时已经是高薪,其他人都是一个月600元,这比我以前在其他工地做防水的工钱高出很多。”龚富强说。

创业之路越走越宽

“跟着别人干,虽然当时的工资已经涨到每个月2000元,但赚不到大钱,还

是自己干有大发展……”龚富强开始自己承包防水工程。1995年,龚富强从北京回到了老家,把自家的房子重新盖起来后,找到了一位做监理工作的朋友,请他给自己找点活干,这位朋友爽快地答应了。这让龚富强喜出望外。

“朋友给我介绍了北京清河家园小区的防水工程,我当时连做预算都不会,让我报预算时,我就按照市场的最低价格报了。”龚富强介绍,对方一听就爽快地答应了,第二天就签了合同,经过10多天的施工,他带着一班老乡赚了1万多元,这是他独自“挑大梁”收获的第一桶金。

随后,龚富强带领施工队陆续接了一些防水工程项目。凭借对工程质量的严格要求,他逐渐在防水行业有了名气,仅1996年一年,他就接了10多个防水工程项目,赚了10多万元。

“当时,我干过的工程项目都是一些小工程,还没有接过国家重点工程,于是,承接国家重点项目成了我的一个梦想。”龚富强说,1998年,通过那位监理朋友的介绍,他承接了一个大工程防水项目,当时大家都称这个项目为“苏州桥项目”,凭借过硬的技术,他做的防水工程得到了大家的认可。

就这样,龚富强带着施工队在全国各地承接建筑行业防水工程。在完成一定的资本积累后,龚富强于2003年6月成立了企业集团——河南省润锋基防水防腐集团有限公司,全国各地有19个公司分支机构,正式走上集团化发展道路。

水立方防水通过国际标准验收

成立集团后,龚富强对工程的质量和防水技术要求更高了,为此,他还专门到国外学习防水技术。2007年,他跟随国内一个防水行业的交流团到日本学习。在那里,他见到了国外先进的防水技术,并对一种“自粘卷材”的防水材料产生了浓厚的兴趣。“这种自粘卷材操作简单,在当时来说是先进的。”龚富强介绍,在日本的6天时间里,这种新型卷材给他留下了深刻印象。

一次,在北京一家大医院进行施工的某商主动上门找到龚富强,请他去“救火”。原来,该建筑商已经找人做了地

下室的防水工程,用了很多方法,但地下室还是渗水。到现场后,龚富强觉得自粘卷材做这类防水再合适不过了,于是,他让人买来自粘卷材重新做防水工程,很快,渗水问题被克服。

在学习先进防水技术的同时,龚富强的集团公司先后与中国建设总公司、中建一局、中建二局、中建六局等单位合作承接了奥运会游泳场馆水立方、中央电视台新址、中国建筑文化中心、中国海洋石油大厦等多个标志性建筑工程防水施工项目。

龚富强说,自从他干防水以来,工程质量要求最高的就是奥运会游泳场馆水立方防水工程了。防水工程质量不但要滴水不漏,还要环保。他带领工友们使用国际上最先进的防水技术进行施工,最后,各个施工场地的防水工程全部通过国际最严格的标准验收。在为成功举办奥运做贡献的同时,也为国内防水业争得了荣誉。

除了在国内外承接大型项目的防水工程,龚富强还把防水做到了国外。2007年,龚富强与北京一家建筑公司合作,承接了莫斯科一个住宅小区的建筑防水项目。这是他第一次到国外去做建筑防水项目。“当时,去的人是我从项城老家带出来的施工队,这些人也是第一次因为做防水走出了国门,第一次赚到了外汇。”说起把“防水”做到国外的事,龚富强兴奋地说,他的施工队不但把防水做到了俄罗斯,还做到了赞比亚、刚果、乌克兰等国家,把项城“防水品牌”推荐到了国外。

三千工人每年带回近两亿元

现今,跟着龚富强做防水的3000多名工人,绝大多数是他的父老乡亲。越来越多的人,在龚富强的带领下,在北京从事防水捞到了人生第一桶金,不少人盖起了楼房,买上了轿车,日子过得红红火火。龚富强粗略估算了下,他们这些父老乡亲每年带回项城近两亿元的工钱。

成功后的他没有忘记家乡。他曾经和村里几个能人一起筹资200多万元,为村里建了一所学校,还出资为村子修了一条长4公里的公路。龚富强说,他准备和村民商量下把村里过去的道路再重修一下,让村民出行更方便。

“虽然自己在防水行业有了一些收获,但市场竞争也很激烈,还要不断学习和探索新的防水技术,把企业做大做强,带领父老乡亲共同富裕。与此同时,将继续为家乡办些实事,为建设美丽家园作贡献。”谈到未来打算时,龚富强的声音铿锵有力。